

～人見知りを強みに変えて成果を劇的に高める!～

仕事がスムーズに進む!

コミュニケーション力 向上セミナー

「営業や接客でうまく話せない」「初対面の人と打ち解けるのが苦手」「数字やノルマを考えると気が重い」…など、このような悩みを抱える社員は、決して少なくありません。とくに人見知りや内向型タイプの方、若手・営業初心者の方は、「自分は営業に向いていないのではないか」と苦手意識を強めてしまいがちです。しかし、現場で長く成果を出し続けているのは、必ずしも口がうまく社交的な人ばかりではありません。むしろ、相手の話をじっくり聴き、誠実に応え、信頼を一つひとつ積み上げていく「静かな営業」「自然体の対応」こそが、いまのお客様から選ばれる時代になっています。そこで本セミナーでは、「売り込む営業」から「選ばれる営業」へと発想を転換し、人見知り・内向型の特性を弱みではなく、強みとして活かす実践的なコミュニケーション術をわかりやすくお伝えします。

「静かなひと」「自然体のひと」が、
選ばれる時代

主な講座内容

- 1 なぜ今、コミュニケーション力が成果を分けるのか
～「人見知り」が強みになる時代～
 - 2 自分のタイプを知る
～内向型・人見知りの強みを言語化する～
 - 3 売り込まずに選ばれる
～信頼が先、提案は後～
 - 4 相手の本音を引き出す「聴く力」と「問いかけ」の技術
 - 5 自然体のまま続けられる関係構築術と再現性のある仕組み化
- まとめ 売り込まず・話し過ぎず・自然体のままで「選ばれる」自分になる



講師

オフィスSPIRITS 代表
中小企業診断士



はら ゆきひこ
原 幸彦 氏

1965年生まれ。神戸市外語大卒後、ミズノ入社。「ミズノSOZO塾」企画・運営を担う。大阪本社人事総務部(社内規程制定・改訂、リスクマネジメント・健康経営推進、組織活性化等)を経て、独立。「気づきを与え、行動を促すコンサルタント」として厚い信頼を得ている。また、奈良県「よろず支援拠点」のコーディネーターとして、中小企業経営者の経営相談や創業支援、マーケティング活性化などのアドバイス事業に携わっている。

日時 令和8年8月19日(水) 14:00～16:00

会場 防府市創業・交流センター 2階セミナールーム
またはオンライン受講(zoom)

対象 中小・小規模事業者(会員・非会員問わず。)

定員 30名(定員になり次第締め切ります。)

主催 防府商工会議所 中小企業相談所 TEL:0835-22-4352
FAX:0835-22-4763

お問い合わせ・お申し込み 防府商工会議所

電話

0835-22-4352

FAX

0835-22-4763

メール

hofu@h-c.or.jp

お申込フォーム



下記申込書で必要事項をご確認の上、お申し込みください。

8/19(水)開催「仕事がスムーズに進む!コミュニケーション力向上セミナー」受講申込書

防府商工会議所 行 FAX:0835-22-4763

※このままのサイズでFAXしてください。

事業所名	TEL・FAX	
所在地	参加形式	○をつけてください 会場 ・ オンライン
受講者氏名	メール アドレス	オンライン受講希望の方はご記入ください

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。