

アフターコロナ・物価高騰時代の 事業収益確保・販売促進

TV通販担当による 新規顧客獲得 や 顧客との信頼構築 のための 営業力強化戦略

アフターコロナの事業環境の変化に対応するため、そして物価やエネルギー価格高騰に対応する為、価格転嫁しても売れる営業力や、販路拡大の為のスキルが今まで以上に求められるようになりました。本セミナーでは、新規顧客獲得や売上確保のため、顧客との信頼関係を築き、また長期的な顧客関係を構築していくための販売スキル・対話力を、多くの現場で販売活動に貢献してきた講師が分かりやすくお伝えします。

主な講座内容

- アフターコロナで変わる営業環境と価格転嫁しても受け入れられる関係の構築
- トップセールスに学ぶ営業戦略のポイント
- 短期間で信頼関係を築く対話手法の基礎
- 営業における心理的アプローチの活用

+質疑応答

日時

2025年 **11月17日** (月)
13時30分～15時30分

会場

防府市創業・交流センター
2Fセミナールーム
またはオンライン受講(zoom)
(防府市八王子2-8-9デザインプラザHOFU)

定員

20名 (定員になり次第締め切ります)

対象

中小・小規模事業者
(会員・非会員問わず)

受講料

無料 (テキスト代含む)

主催

防府商工会議所
(0835-22-4352)



講師

有限会社シーボイス
インターナショナル
代表

こもり

あきと

湖森 章月氏

・NLP上級コーチ
・NLPプロフェッショナルセールストレーナー

プロフィール

テレビ・ラジオ番組リポーター、交通情報キャスター、ラジオパーソナリティを経て24時間生放送TVショッピング番組「ショップチャンネル」キャスターを長年にわたって担当。その経験を活かし、自らの出演の傍ら、ショッピング番組・ライブコマース出演者のプレゼンテーション指導、営業やセールスパーソンの「売れる」セールストレーニングを行っている。現在は企業や学校・個人に向けて話し方・コミュニケーション力・ビジネスマナー、傾聴スキル、販売心理学・販売スキルアップの講師を務めている。



お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入いただき、
FAX・電話・ホームページ・メール
のいずれかでお申込みください。
メール (hofu@h-c.or.jp)



申込フォーム

『アフターコロナ・物価高騰時代の事業収益確保・販売促進セミナー』受講申込書

防府商工会議所 行

FAX: 0835-22-4763

※このままA4サイズでFAXして下さい。

事業所名	TEL・FAX	
所在地	参加形式	(○をつけてください) 会場 ・ オンライン
受講者氏名	メールアドレス	オンライン受講希望の方はご記入下さい

※お申込みいただいた皆様の情報は、当会の事業の詳細案内や事業の遂行など、当会活動のためにのみ利用させていただきます。